

Stolpersteine und Erfolgsfaktoren

Stolpersteine

- ▶ Ungenaue Regelungen & Absprachen
- ▶ Unklarheiten in der Zielvereinbarung
- ▶ Keine Win-Win-Situation
- ▶ Fehlende Ideen & Impulse
- ▶ Konkurrierende Interessen zwischen den Akteuren
- ▶ Zu hoher Zeitaufwand

Erfolgsfaktoren

- ▶ Motivation & Engagement der Partner für ein gemeinsames Ziel
- ▶ Bekanntheits-/Imagepflege des Netzwerkes durch Öffentlichkeitsarbeit
- ▶ Beteiligung von Zielgruppen, um Interessen & Tendenzen zu erfahren
- ▶ Klare Absprachen
- ▶ Zuordnung von Rollen & Zuständigkeiten
- ▶ Weiterentwicklung durch Reflektion und Bewertung

Voraussetzung eines Angebotes

- ▶ **Welches Angebot** soll eingeführt werden?
Boule, Nordic-Walking, Spiele-Nachmittag, mtl. „Senioren-Plausch“
- ▶ Für welche **Zielgruppe** soll das Angebot sein?
z.B. Ü50, (Ehe-)Frauen, Mitglieder/Nicht-Mitglieder, Eltern (z.B. der Bambini bis E-Jugend; parallel zum Training der Kinder)
- ▶ Wer kommt als **Übungsleitung** in Frage?
Übungsleiter/innen aus dem eigenen Verein, aus anderen Vereinen (in Kooperation),
Weiterbildung der vorhandenen ÜbungsleiterInnen
- ▶ **Wo** kann das **Angebot** durchgeführt werden?
 - Sportstätten, u.a. Sportplatz, Laufbahn, Turnhalle
 - angrenzende Parkanlagen usw.
 - Gemeinde, Altenheim usw.

